

## **AFFINESSENCE**

**Recherche un contrat d'alternance (apprentissage de préférence), Formation Bac +3 à +5 cursus commerce international / Marketing / Management.**

Titre du poste : Commercial(e) Export -

Lieu de travail : PARIS

Type de contrat : Alternance

Votre expérience : si possible 1ères expériences en commerce international, ventes, export, adv, ...

Langue : Anglais courant exigé

Disponibilité : 1er septembre 2017

### **DESCRIPTION DE L'ENTREPRISE :**

AFFINESSENCE est une jeune marque française de parfums de luxe (marché de la « parfumerie d'exception ») en pleine expansion, ciblant une clientèle internationale.

### **DESCRIPTION DU POSTE :**

Rattaché au gérant, le commercial export contribue à la mise en place de la stratégie commerciale et au développement du volume d'affaires dans les zones sous sa responsabilité.

**Prospection** à l'international des partenaires qui développeront la marque dans des zones géographiques données (distributeurs, agents et parfumeries en direct). Pour cela, vous recherchez les contacts, présentez la marque et son concept, négociez les bases des partenariats commerciaux. Vous procédez aux enregistrements et aux démarches administratives nécessaires. Vous participez aux salons français et internationaux.

**Suivi clients** : vous assurez le suivi des retailers, des intermédiaires, et du e-commerce. Vous êtes alors garant du respect de l'image et du positionnement de la marque. Vous nouez une relation de qualité avec chacun et vous faites remonter les informations terrain à la direction (reporting quantitatif et qualitatif).

**Administration des ventes** : Vous êtes en charge de l'ADV: réception des bons de commande, relation avec le logisticien et les transporteurs, gestion des formalités administratives, envoi des factures aux clients et gestion des relances paiements.

### **PROFIL RECHERCHE :**

Contrat d'alternance (apprentissage de préférence)

Formation Bac+3 à +5 cursus commerce international / Marketing / Management.

Véritable tempérament commercial, vous aimez les challenges et les objectifs commerciaux ambitieux

Vous êtes Autonome et proactif : débrouillard, sachant anticiper, proposer et agir.

Vous avez un excellent sens du relationnel et vous présentez bien.

La connaissance du secteur n'est pas un pré-requis, vous êtes alors curieux et sensible au produit et au secteur du luxe

-----

Pour postuler, merci d'adresser votre candidature à Sophie BRUNEAU :

[s.bruneau@affinescence.com](mailto:s.bruneau@affinescence.com) en faisant référence au CEW dans l'objet.