

LAURE  
VEILLÉ



📍 Paris  
☎ 06 08 23 95 62  
@ veillelaure@yahoo.com  
in linkedin.com/in/laure-veillé

## ACHETEUSE ANGLAIS - ESPAGNOL COURANTS

Diplômée MAI – Kedge BS en novembre 2018

### EXPERTISE

Elaborer et mettre en œuvre la stratégie achat / commerciale  
Négocier, prospecter et faire de la veille stratégique  
Gérer des budgets et analyser financièrement une entreprise  
Développer commercialement une zone à l'export (vendre des parfums de luxe dans différents circuits de distribution)  
Maîtriser les aspects juridiques liés à l'import / export (contractualisation de la relation)  
Connaître les aspects logistiques liés à l'import / export (transport, approvisionnement)

#### Janv. 2014 - Mai 2017

##### **DIRECTRICE DE ZONE EXPORT AMERIQUE LATINE · PACIFIC CRÉATION (groupe Amore Pacific) - Paris**

Leader coréen secteur cosmétique (CA 2016 5,5 Mds€) - Parfums de luxe Lolita Lempicka et Goutal Paris

Définir et mettre en place la stratégie commerciale sur la zone, CA géré en 2016 : 1,3m€

Développer les marques sur la zone Amérique Latine : lancer la marque Annick Goutal au Mexique

Manager et élargir le réseau de distribution existant (15 partenaires sur le marché local)

Négocier les accords annuels avec chaque partenaire

Faire partie du COMEX et manager une assistante administration des ventes

#### Juin 2007 - Déc. 2013

##### **CHEF DE ZONE EXPORT AMERIQUE LATINE ET CARAÏBES · PACIFIC CRÉATION - Paris**

Animer le réseau de distributeurs et d'opérateurs Travel Retail (25 comptes)

Développer, consolider le CA (CA 2013 2m€) et assurer la rentabilité de la zone

Négocier et piloter les budgets et prévisions d'achats de chaque distributeur

Analyser les performances de la zone : analyse mensuelle des ventes : sell-in / sell-out

Prospecter : négocier et mettre en place la distribution à Cuba et au Venezuela

Organiser les lancements produits et former les forces de vente locales

Se déplacer 40% de son temps sur la zone et manager une assistante export

#### Juin 2003 - Juin 2007

##### **ASSISTANTE EXPORT AMERIQUE LATINE ET CARAÏBES · PACIFIC CRÉATION - Paris**

Suivre les chiffres (CA, investissements, budgets, prix, ventes sell-in et sell-out) pour chaque marché (25 comptes)

Etre en charge du marketing opérationnel : prévoir et suivre les animations et le merchandising

Consolider les prévisions d'achats annuelles de chaque partenaire

Former les forces de vente locales aux produits et à la marque (20% du temps en déplacement)

Gérer les Relations Publiques, organiser et participer à des salons (IAADFS Orlando USA – TFWA Cannes)

Coordonner les commandes clients avec les services logistique et comptabilité, résoudre les litiges

#### Sept. 1999 - Fév. 2003

##### **ASSISTANTE EXPORT · Axel France (Ex Christol Grease - filiale Shell) - Industrie huiles et lubrifiants - Niort**

Mettre en place le service export

Élargir la distribution à l'Europe, étudier et prospecter de nouveaux marchés

Homologuer les produits pour une distribution internationale (FDA – USA)

Créer la documentation technique et commerciale pour l'export : traduire les fiches techniques et créer un site internet

### EXPERIENCE

### FORMATION

#### **Nov. 2017 - Nov. 2018 (en cours) MAI - Master Achat International et Innovation · Kedge Business School - Paris**

Stratégie achat / Innovation / Analyse financière / Elaboration de Business Plans Internationaux

Management et Leadership (formée à la Process Com) / Négociation / Droits des contrats

**2002 BTS Commerce International en alternance · ICF Cognac (Cognac)**

**1999 Licence Langue et Littérature Espagnoles · Université d'Angers (Angers)**

### DIVERS

Pratiquer le hatha yoga et la course à pieds, voyager, aller au cinéma, lire, prendre des cours de cuisine, voir des expositions

Etre sauveteur secouriste du travail

S'investir au sein d'un collectif de parents d'élèves (collectes solidaires Restos du cœur, Rejoué)