



MY BEAUTY C O M M U N I T Y

Responsable commercial(e) (H/F), CDD - www.mybeautycommunity.com -

MY BEAUTY COMMUNITY, start-up innovante sur le marché de la **cosmétique**, située à Paris intra-muros, recherche un(e) **Responsable commercial(e)** (H/F), en CDD, dès ce mois de juin, qui a l'envie de s'investir dans une jeune structure à fort potentiel.

Cette start-up a lancé fin 2017 la nouvelle application mobile gratuite de la Beauté Collaborative. Elle met en relation les utilisatrices de produits cosmétiques en fonction de leurs besoins et intérêts, afin d'être mieux conseillées. Cette plate-forme collaborative propose à ces consommatrices de se référer à l'expérience client (le « vrai client ») pour des échanges sincères et permet d'accéder à un réseau de boutiques partenaires pour acquérir le produit choisi au meilleur prix. Cette solution est puissante, agile et rapide. **Elle rassemble 70 000 utilisatrices qui ont publié plus d'1 000 000 de commentaires, posts et avis sur des produits de beauté.**

Toutes ces données collectées et structurées offrent un **réservoir d'insights extrêmement qualifiées** pour accompagner les acteurs de la beauté. **Le(la) Responsable Commercial(e)** s'adressera aux départements marketing et insights/études des marques de cosmétique et distributeurs afin de booster leurs ventes et optimiser leurs offres produits (campagnes de Smart Sampling, projets d'études, etc.).

Missions (liste non exhaustive) :

- Développer et mettre à jour le portefeuille clients et prospects B2B via une base CRM ;
- Prospecter de nouveaux clients B2B pour prise de rendez-vous ;
- Présentation de nos offres en rendez-vous commercial et optimisation des outils B2B (présentation commerciale, newsletter B2B, CRM, etc...) ;
- Relances, négociation et clôture de la vente pour atteindre les objectifs chiffrés définis par la Société ;
- Pilotage des opérations et interlocuteur privilégié avec les marques et distributeurs ;
- Veille concurrentielle des offres B2B et force de proposition sur la stratégie commerciale.

Profil recherché :

- Vous avez une formation niveau bac + 4/5 (école de commerce) ;
- Vous disposez d'une première expérience commerciale significative en B2B et idéalement, auprès d'acteurs dans la cosmétique ;
- A l'aise avec l'univers des Start Up qui vous offre un fort degré d'autonomie et de prise de décision ;
- Vous êtes pugnace, convaincant et fiable. Vous êtes reconnu(e) pour votre aisance relationnelle, votre sens de l'écoute et votre leadership ;
- Être bilingue anglais serait un plus.

Conditions :

Début : juin 2020

Durée : 12 mois

Rémunération : Fixe et variable à négocier en fonction du niveau d'expérience

Lieu : Paris et télétravail

Postuler : CV + mail de motivation à contact@mybeautycommunity.com (Responsable commercial(e) (H/F) en objet).